

Jij hebt inkoop en verkoop skills en affiniteit (of ervaring) met techniek. Je komt het best tot je recht in een spilfunctie. Je begrijpt dat het belangrijk is een aanvraag van een klant snel en correct af te handelen. Je haalt energie uit het omzetten van je offerte in een order en je wordt enthousiast van het contact met klanten en leveranciers. Dagelijks ga je voor de beste oplossing voor je klant én voor het bedrijf. De dynamiek van een kleine organisatie trekt je aan. En vooral: leuke klanten in de hele Benelux.

Als bovenstaande jou uitdaagt. Lees dan door.



### **Wie zijn wij**

De Looper NDO bv is al meer dan 35 jaar een internationale groothandel in verbruiksartikelen en apparatuur ten behoeve van Niet- destructief onderzoek (NDT/NDO). We vertegenwoordigen onder andere de Internationale merken Magnaflux, Tiede, Bycotest, Rohmann, Sonotect, GB Inspection Systems in de Benelux. Het bedrijf bestaat uit een klein doch ijzersterk team van professionals. De Looper NDO bv is een groeiend familiebedrijf. Onze klanten bevinden zich in de luchtvaart-, voedingsmiddelen- en staalindustrie, defensie, inspectiefirma's, (petro)chemie, constructiebedrijven, scheepsbouw en offshore in de Benelux.

### **Functieomschrijving**

Als commercieel medewerker binnendienst ben je onder andere verantwoordelijk voor de verkoop, de orderverwerking en advisering aan onze klanten. Daarnaast draag je zorg voor het complete orderproces. Van het eerste klantcontact tot het verwerken van de order en de facturatie. Samen met je sales collega's ben je de schakel tussen onze klanten en de interne organisatie, waarbij jouw commercieel inzicht en je dienstverlenende instelling goed tot zijn recht zullen komen. Je hebt een positief karakter en je houdt van aanpakken. Deze functie bied je een gevarieerde baan met doorgroeimogelijkheden in de breedte en diepte.

## **Wat ga je doen als commercieel medewerker binnendienst**

- Je bent verantwoordelijk voor de verkoopwerkzaamheden, verwerkt binnenkomende aanvragen/orders, offeren en (succesvol) opvolgen van offertes, factureren.
- Je biedt commerciële ondersteuning aan andere collega's.
- Je neemt contact op met prospects en genereert leads.
- Je bent het eerste aanspreekpunt voor klanten/relatiebeheer.
- Je adviseert klanten met oplossingen uit ons leveringsprogramma
- Je bent verantwoordelijk voor de inkoop en logistiek.
- Je zet commerciële acties op samen met de directie (nieuwsbrieven in Mailchimp, social media)
- Je neemt deel aan commerciële activiteiten als beurzen of kennisdagen.
- Je zorgt voor een correcte en efficiënte administratieve verwerking van de aanvragen en klantcontacten in het aanwezige CRM systeem.

## **Wat vragen wij van jou?**

- Je hebt een commerciële achtergrond door werkervaring, opleiding en talent.
- Minimaal MBO niveau 4, HBO werk- en denkniveau verkregen door opleiding en/of ervaring
- Je bezit sterke en communicatieve vaardigheden en bent daarom graag het aanspreekpunt voor klanten en leveranciers, ook als het even niet meezit.
- Je hebt uitstekende kennis van de Nederlandse en Engelse taal. Frans is een pre.
- Affiniteit met techniek. Interesse in ons leveringsprogramma is belangrijk.
- De wil om jezelf te ontwikkelen in technieken die je (nog) niet kent.
- Je bent gestructureerd, zeer nauwkeurig en hebt oog voor detail.
- Je bent service- en klantgericht.
- Je hebt een proactieve werkhouding.
- Je wilt meedenken en werkt oplossingsgericht.
- Je bent collegiaal, flexibel en beschikt over de juiste inzet en een gezonde dosis humor.

## **Wat bieden wij?**

- Een collegiale en informele werksfeer, internationale leveranciers en klanten bij topbedrijven.
- De uitdaging bij te dragen aan de groei van ons dynamische bedrijf.
- Je ruimte en vrijheid om jouw verkooptalent en technische kennis te combineren én om jezelf verder te ontwikkelen.
- Een leuke, afwisselende functie met veel eigen verantwoordelijkheden en mogelijkheden.
- Een salaris dat afhankelijk is van de ervaring die je meebrengt.
- Korte communicatielijnen.
- Een tijdelijke functie, met uitzicht op een vaste aanstelling

Ben je op zoek naar een nieuwe uitdaging en spreekt deze functie je aan?

Stuur dan je CV en korte motivatie naar [Danielle@delooperndo.com](mailto:Danielle@delooperndo.com). Voor meer informatie over de functie en ons bedrijf kun je bellen met Erik van der Schouw (013 505 42 16) Algemeen directeur.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.